



نازنین فلاحتی

به نشانی : تهران، یوسف آباد.

تلفن تماس : ۸-۸۸۷۰۸۰۶۶-۸ موبایل : ۰۹۱۲۲۶۶۶۵

پست الکترونیکی : Naz.flht@gmail.com

سوابق تحصیلی :

- فوق لیسانس مدیریت کارافرینی / ۹۳ الی ۹۵ / دانشکده کارافرینی / دانشگاه تهران / معدل نهایی ۱۷,۳۰
- دوره MBA / ۸۸ الی ۹۰ / مؤسسه بهار / تهران / معدل نهایی ۱۸
- لیسانس مدیریت خدمات بهداشتی درمانی / ۷۸ الی ۸۲ / علوم پزشکی ایران / تهران / معدل نهایی ۱۷,۱۵
- دیپلم تجربی / سال ۷۴ الی ۷۸ / دبیرستان توحید / تهران / معدل نهایی ۱۷

✓ هدف از تحصیل رشته مدیریت کار آفرینی :

با توجه به گسترش کار و تجارت و علاقه شخصی به تولید و علمی تر شدن آن، تحصیل در این رشته باعث افزایش قدرت ریسک و در نهایت راه اندازی کارگاه تولید البسه یکبار مصرف بیمارستانی با ظرفیت تولید ۱۵۰۰۰ عدد پک لباس بیمار در ماه و کارآفرینی حدود ۱۰ نفر گردید.

❖ پایان نامه کارشناسی ارشد:

فرایند شکل گیری اقدامات نوآورانه در گردشگری پزشکی الگوی برگرفته از نظریه برخاسته از

داده‌ها

- جامعه آماری سه شهر کلان تهران، شیراز، مشهد .

✓ هدف از تحصیل MBA :

به علت تأسیس شرکت شخصی و افزایش مسائل کاری مربوطه تحصیل در این رشته باعث دسته بندی و علمی شدن و فهم بهتر امور گردید. به ویژه تحصیل اصول حسابداری و مدیریت نیروی انسانی تأثیر بسزایی بر روند کار اعمال داشت

سوابق حرفه ای و اشتغال :

(۱) سازمان تأمین اجتماعی

۸۲/۰۷ الی ۸۴/۰۴ / دو سال / کارشناس اورژانس / طرحی / تمام وقت

شرح فعالیت کاری : اخذ شرح حال بیمار، پیدا کردن مرکز مورد نظر جهت ارجاع بیمار و رفع چالش عدم پذیرش بیماران اورژانسی در مراکز غیر مرتبط یا خصوصی در راستای خدمات مناسب حال بیمار و انتقال به مراکز ملکی تأمین اجتماعی و در نهایت کاهش هزینه و اتلاف وقت بیماران.
دستاورد کاری : آشنایی با انواع بیماریهای اورژانسی، شناسایی مراکز درمانی بر اساس نوع تخصص، آشنایی با سیستم ارجاع بیماران خصوصاً بیماران اورژانسی و شهرستانی و تقویت روابط درمانی با پزشکان و مراکز درمانی.

(۲) شرکت کیش روناک

۸۴/۰۳ الی ۸۸/۰۲ حدود ۴ سال نماینده فروش

شرح فعالیت : ویزیت کلیه چشم پزشکان و مراکز درمانی مربوطه در راستای فروش و بازاریابی لنزهای تماسی شرکت Bausch&Lomb امریکا (لنزهای پانسمان و لنزهای طبی رنگی).
دستاورد کاری :

- آشنایی با بیش از ۲۰۰ چشم پزشک و ۱۰ مرکز درمانی در غرب تهران.
- بازاریابی و فروش با موفقیت ۸۰ درصدی به کلیه پزشکان و افزایش ۳۰۰ درصدی فروش در منطقه تحت پوشش در زمان کمتر از یکسال. (توان فروش).
- پیشنهادات طرحهای ویژه فروش، شرکت در نمایشگاهها و طرح های تبلیغاتی مربوطه و در نهایت افزایش فروش در زمان نمایشگاهها به هیئت مدیره محترم شرکت کیش روناک.
- پیشنهاد شراکت کاری توسط چشم پزشکان تحت پوشش کاری به علت پیگیری و موفقیت در عملکرد کاری به عنوان فرد مستعد و حرفه ای.

۳) شرکت تجهیزات پزشکی مهرداد

۸۴/۰۴ الی ۸۷/۰۸ حدود دو سال کارشناس فروش

شرح فعالیت : فروش تجهیزات پزشکی مرتبط به سیستم مانیتورینگ علائم حیاتی به کلیه بیمارستانهای تحت فعالیت از کمپانی Medex انگلستان و Capto امریکا (بیمارستانهای مرتبط به جراحی قلب).
دستآورد کاری :

- آشنایی و ارتباط مؤثر با بیش از ۲۵ بیمارستان در سطح تهران و شهرستان.
- افزایش سهم بازار به بیش از ۴ برابر در مراکز تحت پوشش در طی دو سال.
- پیشنهاد شراکت توسط مدیر عامل شرکت مربوطه به عنوان یک نیروی حرفه ای و خلاق.
- برند شدن اینجانب بعنوان اولین در فروش این محصول به طور خاص.

۴) شرکت مدیریت تجهیزات پزشکی ایران

۸۷/۰۴ الی ۸۹/۱۲ ، حدود دو سال و نیم کارشناس فروش

شرح فعالیت : فروش و بازاریابی نخ های جراحی و ابزار جراحی قلب شرکت Auesculap و B/Braun آلمان به مراکز تحت پوشش.
دستآورد کاری : به علت فروش محصولات شرکت مهرداد به بیمارستان های قلبی و آشنایی با مراکز مربوطه فروش و بازاریابی محصولات شرکت اسکولاپ سریعتر به سرانجامید.

- فروش و بازاری و افزایش سهم بازار به حداقل چهار برابر در مراکز تحت پوشش.
- پیشنهادات تبلیغاتی، نمایشگاهی و استراتژیک که به منجر به افزایش فروش در سطح مراکز تحت پوشش وسایر مراکز غیر پوشش نیز می گردید.

۵) شرکت اسطوره طب پارس

۸۶/۱۲ تاکنون / مدیر عامل / سهامدار و مالک

شرح فعالیت : واردات اقلام زیر از کشورهای مربوطه :

۱. Mediphacos

کشور برزیل، تولید کننده لنزهای داخل چشمی (نماینده انحصاری).

۲. Ermis

کشور آلمان ، تولید کننده کانتینرهای ابزار جراحی (نماینده انحصاری).

۳. Analis

کشور بلژیک، تولید کننده دستگاههای ضد عفونی کننده، تجهیزات آزمایشگاهی و کیت‌های تشخیصی (نماینده انحصاری)

۴. Albert heiss

کشور آلمان ، تولید کننده ابزار جراحی چشم (نماینده انحصاری).

۵. OTP

کارگاه تولید البسه یکبار مصرف بیمارستانی و .. شرکت اسطوره طب پارس.

دستاوردهای کاری :

- آشنایی با کلیه مراحل بازرگانی از اخذ نمایندگی کشور خارجی تا ثبت و ورود محصول در اداره تجهیزات پزشکی و اداره غذا و دارو.
- بازاریابی و فروش کلیه محصولات در مراکز مورد نظر.
- ایجاد شبکه فروش، بیش از ۱۵۰۰ چشم پزشک و ۳۰۰ مرکز چشم پزشکی در سطح ایران.
- انجام کلیه امور بازرگانی و ثبت سفارش و ترخیص کالا، حمل و ...
- اخذ مجوزهای مربوطه از بانک جهت دریافت ارزهای مبادله ای.
- مدیریت، سازماندهی، برنامه ریزی و کنترل نیروی انسانی تحت پوشش.
- آشنایی با قوانین وزارت کار، بیمه، دارایی، مالیات و ارزش افزوده و ...
- شبکه گسترده و محکم کاری جهت توزیع محصولات با مشتریان و بانکهای تحت پوشش.
- دریافت جایزه فروش از کمپانی Mediphacos در سال ۲۰۱۲ به عنوان بالاترین فروش محصول آن شرکت در ایران از میان ۵۰ کشور دنیا.

- آشنایی با سیستم مالی، نرم افزارهای مربوطه و کنترل آنها.
- افزایش توان حل مسئله با توجه به اخذ تجربیات در طی سالهای کاری خصوصاً شرایط ناپایدار کاری در ایران با توجه به تغییرات روزانه قوانین و افزایش بوروکراسی در سطوح وزارتخانه ها، گمرکات، دارایی و... خلاقیت در تبلیغات.

۶) شرکت زینو بنیان نیک

۹۴/۶ تاکنون / رئیس هیئت مدیره / سهامدار و مالک

شرح فعالیت : تولید، مدیریت صادرات و واردات ، برگزاری نمایشگاه و نشستهای تخصصی

- برگزاری نمایشگاههای تخصصی در جهت توسعه صادرات محصولات پزشکی و ای تی در کشورهای عراق ، پاکستان، ترکیه و
- برگزاری نشستهای تخصصی B2B در ایران،عراق ، پاکستان، کویت ، باکو ، امارات و ..
- قرارداد مدیریت صادرات جهت شرکتهای تولیدی ایرانی و صادرات محصولات به سایر کشورها
- تولید دستگاه ضدعفونی کننده مه پاش
- تولید محصولات پوششی یکبار مصرف بیمارستانی

دستاوردهای کاری:

- برندینگ تجهیزات پزشکی در کشورهای عراق، پاکستان.
- فراهم نمودن شرایط حضور شرکتهای ایرانی در بازار کشورهای اطراف
- آشنانمودن کلیه شرکتهای با فرصتهای تجاری موجود در جهت صادرات
- برگزاری بیش از ۱۰۰ جلسه با شرکتهای تولیدی پزشکی و نرم افزاری و توریسم سلامت جهت حضور در بازار های صادراتی
- قرارداد همکاری با کشور عراق، پاکستان، ترکیه در جهت حضور شرکتهای در برنامه های نمایشگاهی و نشستهای تخصصی
- برقراری ارتباط با تجار اماراتی در جهت انتقال پول و حمل کالا به ایران.
- حضور در نمایشگاه تخصصی عرب هلث و مذاکره در جهت حضور شرکتهای ایرانی
- برگزاری نشست تخصصی B2B با شرکتهای خارجی و ایرانی در امارات
- همکاری با صندوق نوآوری و شکوفایی در جهت اخذ یارانه نمایشگاهی
- همکاری با صندوق تجهیزات پزشکی

✓ گواهی نامه ها و عضویت:

- ناصر فنی اداره تجهیزات پزشکی.
- عضو کمیته تخصصی چشم پزشکی اتحادیه بازرگانان تجهیزات پزشکی.
- عضو اتحادیه فروشندگان تجهیزات پزشکی.
- عضو اتاق بازرگانی مشترک ایران و عراق.
- عضو ، بازرس و رئیس کمیسیون اتاق بازرگانی ایران و امارات.
- عضو و رئیس کمیسیون اتاق بازرگانی مشترک ایران و پاکستان.

✓ تسلط به زبان های :

- فارسی
- انگلیسی
- آلمانی(در حال یادگیری)